

POWERSUITE 2.0

TRASFORMA I TUOI DATI IN
INFORMAZIONI E MISURA LA
PERFORMANCE DI TUTTA L'AZIENDA

Un potente strumento di
controllo operativo della
gestione aziendale che integra
analisi e flessibilità.

Tutto sotto controllo da un unico cruscotto

EOS PowerSuite 2.0 è un potente strumento di controllo operativo della gestione aziendale che integra le funzionalità di analisi e reporting di Microsoft Business Central con la flessibilità e l'efficacia di Microsoft Power BI.

Per ogni area operativa (Finance, Inventory, Sales, Customers, ecc.) viene implementato un vero e proprio **data mart** sul quale sono calcolati dei KPI di misurazione della performance.

E le modifiche? Grazie allo strumento **Rapid Start Wizard** è possibile accedere subito ai dati e integrare e/o variare gli indicatori pre-calcolati.

I Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

- Controllo di gestione
- Sales
- Customer
- Credit
- Debit
- Vendor

Package Operation:

- Inventory

Vuoi saperne di più?



**MICROSOFT
BUSINESS CENTRAL**

+



**MICROSOFT
POWER BI**

Sicurezza e semplicità per prestazioni da record

I vantaggi di un controllo totale



TUTTA L'AZIENDA A PORTATA DI CLICK

Da un'unica dashboard tutti gli highlight relativi alla gestione, analizzabili nel dettaglio



CONNESSIONE DIRETTA A BUSINESS CENTRAL

Tutte le informazioni per creare report e KPI sono già disponibili all'interno del Data Mart, senza passare dal database di BC



INTERFACCIA INTUITIVA

La grafica degli strumenti PowerBI guidano con facilità l'utente nell'analisi dei dati, evidenziando gli aspetti veramente rilevanti per valutare la performance del singolo processo



AD OGNUNO LE SUE INFORMAZIONI

Grazie a PowerBI, le informazioni sono distribuibili in modo sicuro all'interno dell'organizzazione, riservando ai singoli utenti l'analisi dei soli dati di loro competenza.

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?



Mettiti comodo, controlla tutto PowerSuite con due package: **Finance & Operation.**

PACKAGE FINANCE

i conti e i clienti non hanno segreti



Controllo
di gestione



Sales



Customer



Credit



Debit



Vendor

PACKAGE OPERATION

la produzione passo per passo



Overall
produzione



Variance
analysis



Lead time



OEE



Subcontracting



On time
production



Inventory

Descrizione

Vantaggi per
il cliente

La soluzione

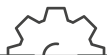
Package Finance:

Controllo di gestione
Sales
Customer
Credit
Debit
Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne
di più?



Controllo di gestione

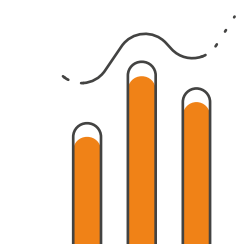
Totale libertà di analisi temporale,
analisi puntuali dell'andamento della
gestione aziendale.

L'area operativa include i seguenti report/KPI:

- Conto economico riclassificato
- Stato patrimoniale riclassificato
- Rendiconto finanziario (metodo indiretto)
- Modello di analisi economico finanziaria dell'azienda, realizzato tramite un set di indicatori
- Albero del R.O.I.
- Indicatori della crisi d'impresa (Dgls 14/01/2019, n.14)

I report ed i KPI sono storicizzati ed i valori sono analizzabili su un orizzonte temporale liberamente definito dall'utente.

I prospetti riclassificati sono inoltre **navigabili per dimensione**, consentendo quindi un'analisi approfondita dei dati ed una comprensione immediata e completa dell'andamento complessivo della gestione aziendale.



ROI

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

| Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?

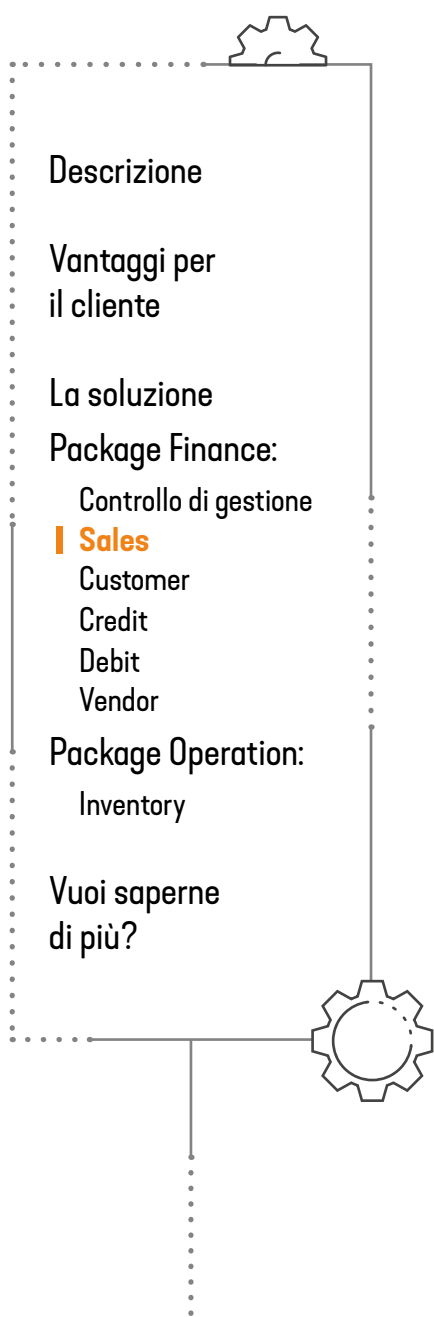


Sales

Vendite sotto controllo con l'analisi di ogni fase operativa

Per il controllo operativo delle vendite sono forniti i seguenti indicatori/report:

- **Sales analysis:** analisi delle vendite secondo diverse viste dimensionali (prodotto, cliente, agente)
- **Variance analysis:** analisi degli scostamenti tra periodi di ricavi o tra consuntivo e budget in termini di **volume, mix, prezzi, sconti, costi e margine unitario**; i costi sono selezionabili tra i diversi scenari di costing implementati dall'azienda
- **Daily order:** analisi dell'ordinato giornaliero per prodotto, cliente, agente



Customer

Grazie ad alcuni indicatori necessari per valutare il livello di servizio e la redditività del cliente:

- **Customer ABC:** analisi ABC del portafoglio clienti, con definizione parametrica delle soglie delle singole classi
- **On time delivery:** analisi del livello di servizio reso ai clienti, con calcolo dei giorni mesi di ritardo e rappresentazione dei clienti in ritardo e delle aree con maggior disservizio
- **Profitability:** analisi del margine per cliente (*richiede l'extension E.M.A. – Extended Management Accounting*)

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

| **Customer**

Credit

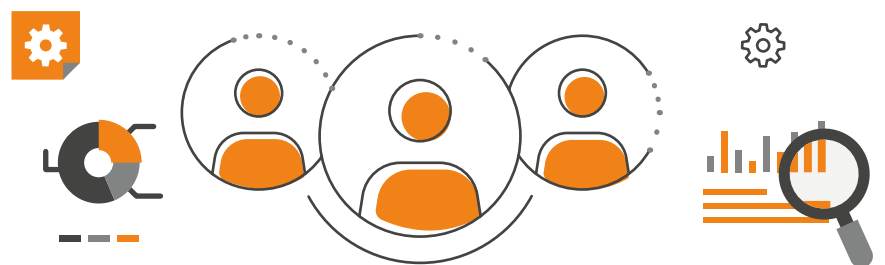
Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?



Credit

La sezione credit include report ed indicatori utili a supportare il processo di gestione del credito ed analisi dei tempi di incasso.

Comprende:

- **Ageing clienti:** rappresentazione grafica e tabellare dell'ageing relativo al portafoglio crediti; il dato è storicizzato ed analizzato per cliente
- **Tempi di incasso:** sono analizzati in termini di rotazione (DSO) e con la metodologia "collection experience"; i valori sono storicizzati ed analizzabili per singolo cliente

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?

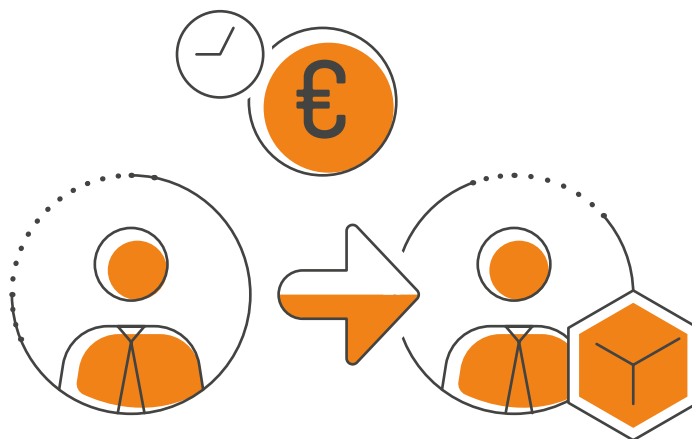
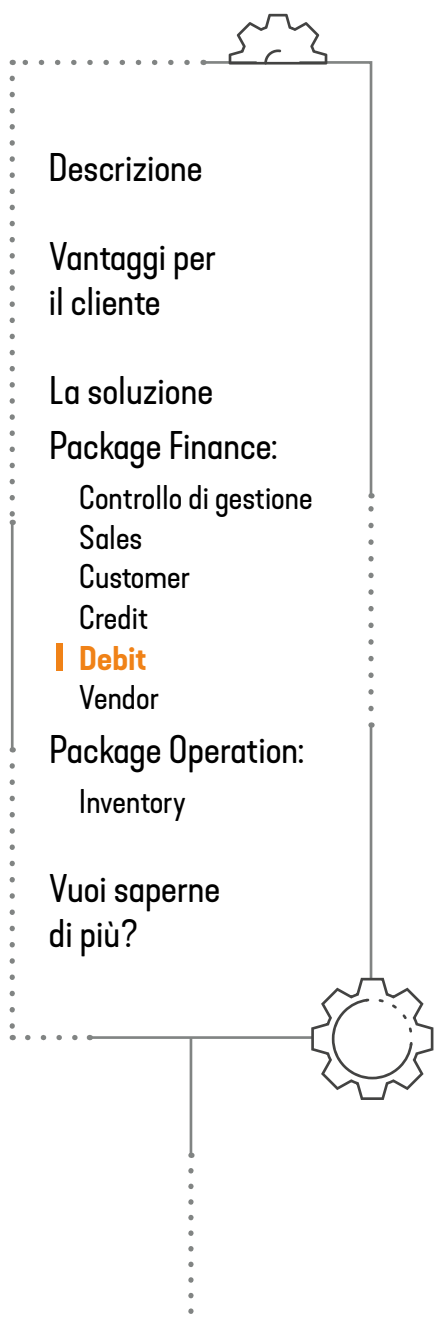


Debit

La sezione debit include report ed indicatori utili a supportare il processo di gestione del debito ed analisi dei tempi di incasso.

Comprende:

- **Ageing fornitori:** rappresentazione grafica e tabellare dell'ageing relativo al portafoglio crediti; il dato è storicizzato ed analizzato per fornitore
- **Tempi di incasso:** sono analizzati in termini di rotazione (DPO) e con la metodologia "payment experience"; i valori sono storicizzati ed analizzabili per singolo fornitore



Vendor

Valutiamo l'efficienza dei nostri fornitori

La sezione Vendor comprende alcuni indicatori necessari per valutare il livello di servizio dei fornitori:

- **On time purchase:** analisi dei tempi di consegna per paese, prodotto, fornitore con calcolo dei giorni medi e analisi dei fornitori e dei prodotti sotto soglia
- **Purchase:** fatturato e ordinato per fornitore e prodotto a quantità e valore; analisi del trend degli acquisti e dei resi (a quantità e valore)
- **ABC:** analisi ABC acquisti.

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

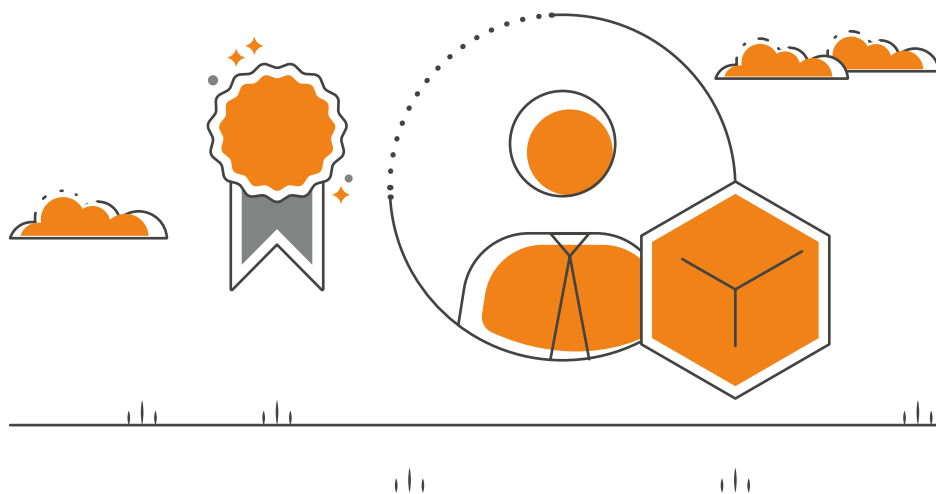
Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?



Package Operation

La produzione passo per passo

Il Package Operation include una serie di report e KPI sull'area Produzione.

- **Overall produzione:** quantità prodotte per ordine di produzione, Centro di Lavoro/Area di produzione, risorsa, prodotto
- **Variance analysis:** analisi degli scostamenti tra quantità e tempi standard (DB e ciclo di produzione) e tempi effettivi per ordine di produzione, Centro di Lavoro/Area di produzione, risorsa, prodotto
- **Lead time:** analisi dei lead time di produzione

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

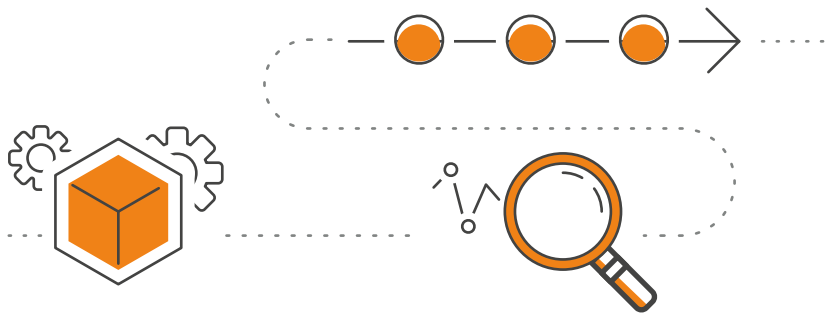
Debit

Vendor

I Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?



Package Operation

La produzione passo per passo

- **OEE:** calcolo dell'OEE per Centro di Lavoro/Area di produzione, risorsa
- **Subcontracting:** analisi del portafoglio ordini presso terzi
- **On time production:** analisi degli ordini in ritardo per Centro di Lavoro/Area di produzione, prodotto
- **Inventory:** controllo operativo del magazzino sono forniti i seguenti indicatori/report

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

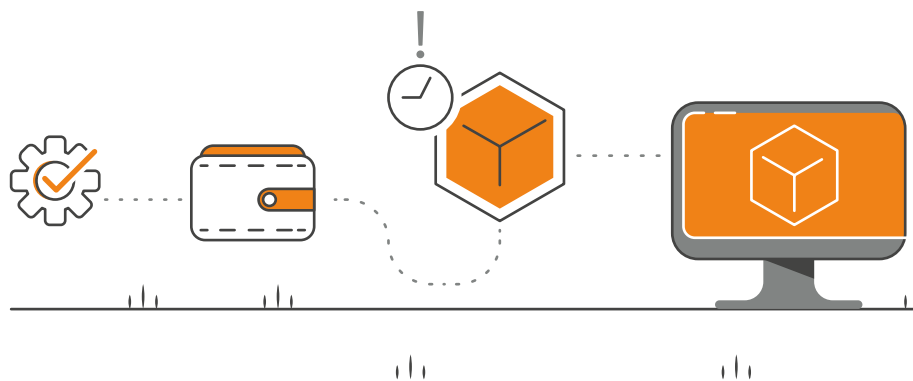
Debit

Vendor

I Package Operation:

Inventory

Vuoi saperne di più?



Inventory

Tutto in ordine in magazzino

Grazie a Inventory possiamo controllare lo stato di efficienza del grazie ai seguenti indicatori/report:

- **Stock rotation:** calcolo puntuale dell'indice di rotazione delle scorte, basato sulla giacenza media ponderata per singolo articolo
- **Inventory ABC:** analisi ABC dello stock, navigabile per costing period e prodotto, a quantità e valore
- **Inventory valuation:** analisi storica e periodica del valore dello stock per ubicazione, tipologia costo e articolo
- **Slow moving:** analisi dello stock immobilizzato per quantità e valore
- **Market Test:** confronto tra prezzo medio di cessione di un dato periodo e costo inventariale; strumento indispensabile per procedere ad una corretta valorizzazione dell'inventario di fine periodo

Descrizione

Vantaggi per il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

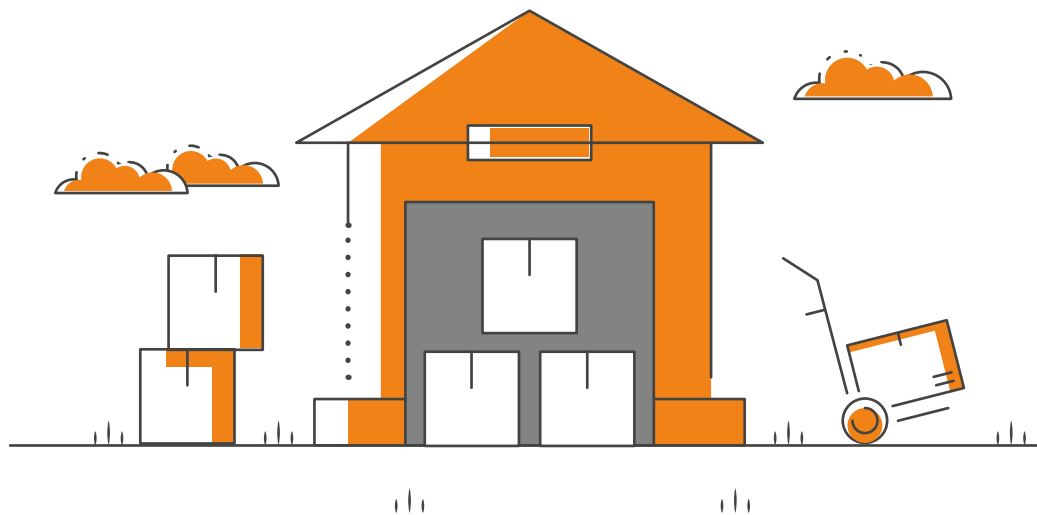
Debit

Vendor

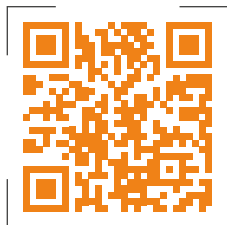
Package Operation:

| Inventory

Vuoi saperne di più?



Vuoi saperne di più sugli strumenti di PowerSuite?



Scopri di più su
PowerSuite

*Scansiona
il codice QR*



Contatto commerciale
LEAD@EOS-SOLUTIONS.IT

Descrizione

Vantaggi per
il cliente

La soluzione

Package Finance:

Controllo di gestione

Sales

Customer

Credit

Debit

Vendor

Package Operation:

Inventory

**Vuoi saperne
di più?**

eosolutions
A KUMAVISION GROUP COMPANY

Contatti

Email info@eos-solutions.it

PEC eos-solutions@legalmail.it

Tel +39 0471 319650

Web www.eos-solutions.it



010101010101010101