

4 step per adottare EOS Power Predictive in azienda



VISION

Definire un obiettivo strategico aziendale che si ritiene perseguibile attraverso l'introduzione dell'AI.



RISCHI

Valutare con anticipo i possibili rischi, per poterli depotenziare.



ACTION

Determinare e limitare quali sono i processi e le organizzazioni da coinvolgere.



BUY-IN

Individuare le personalità a supporto del progetto.



EOS POWER PREDICTIVE
L'innovativa soluzione,
tecnologica basata sull'AI,
che potenzia i processi
Sales & Marketing

CONTATTI

www.eos-solutions.it
marketing@eos-solutions.it



Seguici su    

Scopri di più su
www.eos-solutions.it/power-predictive



eossolutions
A KUMAVISION GROUP COMPANY

**EOS POWER PREDICTIVE:
AI IN AZIONE**

COS'È EOS POWER PREDICTIVE

Power Predictive è un **acceleratore di progetto**, che permette di implementare soluzioni d'intelligenza artificiale avanzate, che supportano concretamente le imprese nell'**integrare i processi aziendali con le informazioni derivate da analisi**.

Grazie al Machine Learning, EOS Power Predictive, può trasformare radicalmente i processi Sales & Marketing, offrendo una **visione predittiva del business**.



FUNZIONALITÀ



Churn Prediction: modello predittivo di abbandono del cliente. Un modello previsionale che utilizza i dati storici per calcolare, per ogni cliente, la **probabilità che, entro un certo arco temporale, smetta di acquistare**.



Recommendation Engine: modello di propensione all'acquisto. Sistema che prevede **a quali articoli/servizi un cliente potrebbe essere interessato**, sulla base degli acquisti precedenti.



Lead Scoring: modello predittivo di conversione dei lead in clienti. Applicazione che utilizza i dati storici per **assegnare un punteggio a ogni lead**, quantificandone la propensione a diventare un cliente.



Forecasting: modello di previsione delle vendite. È un modello previsionale che utilizza i dati storici per effettuare **previsioni su quantità/valore venduto per ogni articolo**.



Clustering: modello di clusterizzazione del portafoglio clienti. Metodo statistico di **raggruppamento in classi** non assegnate a priori in base alle loro caratteristiche.

PERCHÉ USARE EOS POWER PREDICTIVE?



EOS Power Predictive utilizza l'intelligenza artificiale per ottimizzare la gestione delle operation.



Le soluzioni proposte si basano su modelli di Machine Learning.



L'uso di algoritmi di analisi dei dati permette all'AI di imparare senza istruzioni dirette.



Consente di sfruttare appieno il potenziale dell'intelligenza artificiale per migliorare l'efficienza e la precisione delle analisi dei dati.